



Ihr Erfolg mit sichtbarer Haltung.

## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

### Der Job: Ihr Beitrag für die Sicherheit von Menschen

Wir wollen Menschen begeistern – mit Sicherheit – mit sicheren Produkten, mit sicheren Arbeitsplätzen. Dafür ist Ihr Beitrag zentral: Sie sind Zuhörer, Berater und Ansprechpartner für unsere Kunden. Zusammen mit Ihren Kollegen in Engen und diversen Vertriebsstandorten in Europa arbeiten Sie im allsafe Beratungs- und Verkaufsprozess.

### Die Aufgabe im Detail:

- Kompetente und serviceorientierte Betreuung unserer Kunden
- Beratung und Verkauf unserer Produkte am Telefon
- Vollständige Auftragsabwicklung von der Angebotserstellung bis zur Fakturierung inklusive Reklamationsmanagement
- Abstimmung bezüglich Bestellstatus, Lieferterminen, Preisen und Produktverfügbarkeit mit den unternehmensinternen Prozessen
- Unterstützung unseres Key Account - und Regionalmanagements

### Der besondere Reiz dieser Stelle

Keine Abteilungen, keine Konzernstrukturen, keine komplizierten Entscheidungswege, dafür echte Teamarbeit mit Ihren Kollegen im Markt-Team. Sie sind Ansprechpartner für unsere Kunden, führen Beratungs- und Verkaufsgespräche, überzeugen mit technischen Produktkenntnissen und haben Verständnis für die Bedürfnisse unserer Kunden.

### Wir bieten Ihnen:

- Anspruchsvolle Aufgaben mit interessanten Perspektiven in einem spannenden Umfeld mit flachen Hierarchien
- Work-Life-Balance dank flexiblem Arbeitszeitenmodell & Option auf Home- Office
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit leistungsgerechter Bezahlung
- Attraktive Benefits wie Mitarbeiter-Gewinnbeteiligung, betriebliche Altersvorsorge und Krankenzusatzversicherung
- Kaffeecke, Tischtennis, Tischkicker, Lese-Ecke, Cafeteria, Terrasse, ...falls Sie mal eine Pause brauchen
- Leasingoption auf einen Firmenwagen für die geschäftliche und private Nutzung
- Leasingoption auf ein Jobrad für die geschäftliche und private Nutzung

### Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene Berufsausbildung als Industriekaufmann/-frau oder vergleichbare Qualifikationen und mehrjährige Berufserfahrung idealerweise im B2B-Bereich
- Gute Kenntnisse in ERP- und MS-Office-Programmen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, gerne auch weitere fundierte Fremdsprachenkenntnisse
- Hohes Maß an Flexibilität, Leistungsorientierung und sozialer Kompetenz
- Engagement, Zuverlässigkeit und einen eigenverantwortlichen Arbeitsstil

### Sie...

- empfinden Spaß am Verkauf und an der fachkundigen Beratung und Betreuung unserer Kunden
- überzeugen mit technischem Verständnis und einer lösungsorientierten Arbeitsweise
- sind eine flexible, zuverlässige und sympathische Persönlichkeit
- lassen sich gerne durch neue Ziele begeistern
- arbeiten gerne im Team und sehen das große Ganze
- bringen Verständnis für Kundenbedürfnisse und Kundennutzen mit

### ... und was meinen Sie – passen wir zueinander?

Dann sollten wir uns unbedingt einmal kennen lernen. Für Auskünfte steht Ihnen Frau Mona Lohmann gerne zur Verfügung.

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

allsafe GmbH & Co. KG  
Frau Mona Lohmann  
Gerwigstraße 31  
78234 Engen  
Tel.: 07733/5002-34  
karriere@allsafe-group.com  
www.allsafe-group.com