



Ihr Erfolg mit sichtbarer Haltung.

## Vertrieb & Key Account Manager (m/w/d) - Automotive

### Der Job: Ihr Beitrag für die Sicherheit von Menschen

Wir wollen Menschen begeistern – mit Sicherheit – mit sicheren Produkten, mit sicheren Arbeitsplätzen. Dafür ist Ihr Beitrag zentral: Sie sind Zuhörer, Problemlöser und Ansprechpartner für unsere Kunden. Zusammen mit Ihren Kollegen in Engen und diversen Vertriebsstandorten in Europa arbeiten Sie im allsafe Akquise- und Verkaufnetzwerk.

### Die Aufgabe im Detail:

Wir sind Zulieferer der Automobil-, der Luftfahrt- und der Transportindustrie. Ihr Arbeitsschwerpunkt liegt im Automotive, sei es direkt bei OEMs oder den entsprechenden TIER 1/2. In diesem Umfeld übernehmen Sie folgende Aufgaben:

- Ansprechpartner für Serienbetreuung von OEMs und Tier1/2
- Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen im Vertriebsnetzwerk
- Angebotserstellung und Kalkulationen
- Überwachung/Sicherstellung der Wirtschaftlichkeit
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Projektansprechpartner in der allsafe-Organisation
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Wachstumsstrategie
- Erstellung von Businessplänen, Akquise von Neuprojekten
- Kundennutzen stiften mit dem Anspruch "Besser zu sein"

### Der besondere Reiz dieser Stelle

Keine Abteilungen, keine Konzernstrukturen, keine komplizierten Entscheidungswege, dafür echte Teamarbeit mit Ihren Kollegen im Markt-Team. Sie arbeiten hybrid und planen Kundenbesuche so, wie Sie persönlich am effektivsten sein können. Das trauen wir Ihnen auch ohne Provisions-Karotte zu.

### Wir bieten Ihnen:

- Anspruchsvolle Aufgaben mit interessanten Perspektiven in einem spannenden Umfeld mit flachen Hierarchien
- Work-Life-Balance dank flexiblem Arbeitszeitenmodell & Option auf Home- Office
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit leistungsgerechter Bezahlung



- Attraktive Benefits wie Mitarbeiter-Gewinnbeteiligung, betriebliche Altersvorsorge und Krankenzusatzversicherung
- Kaffecke, Tischtennis, Tischkicker, Lese-Ecke, Cafeteria, Terrasse, ...falls Sie mal eine Pause brauchen
- Leasingoption eines Firmenwagens/ Fahrrades für die geschäftliche und private Nutzung

### Wir wünschen uns einen Vertrieb & Key Account Manager (m/w/d) - Automotive - mit Erfahrung und Enthusiasmus

#### Was Sie im Bereich der Automotive-Branche mitbringen:

- Technische und betriebswirtschaftliche Expertise
- Vertriebserfahrung im Automotive-Umfeld
- Verhandlungssicheres Englisch / Zweite Fremdsprache wünschenswert
- Verständnis, wie Kundennutzen gestiftet wird mit dem Anspruch "Besser zu sein"
- Kommunikationsstärke intern und extern
- Fähigkeit zum strategischen und operativen Denken

#### Was Sie mögen:

- Empathische und aufmerksame Zusammenarbeit für gute Ergebnisse
- Verständnis für Kundenbedürfnisse und Kundennutzen
- Sicheres Auftreten und Gespräche auf Augenhöhe, auch wenn es mal schwierig wird
- Sie arbeiten gerne im Team und sehen das große Ganze

### ... und was meinen Sie – passen wir zueinander?

Dann sollten wir uns unbedingt einmal kennen lernen. Für Auskünfte steht Ihnen Frau Mona Lohmann gerne zur Verfügung.

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

allsafe GmbH & Co. KG  
 Frau Mona Lohmann  
 Gerwigstraße 31  
 78234 Engen  
 Tel.: 07733/5002-34  
 karriere@allsafe-group.com  
 www.allsafe-group.com



Jetzt bewerben!